

2.4.2024

UTMANINGSTÄVLING FÖR LOKOMOTIVFÖRETAG OCH UTMANARFÖRETAG 2024

Innehåll

1. Bakgrund och tidigare utmaningstävlingar	2
2. Principerna för utmaningstävlingen 2024	2
3. Principer för finansiering	4
a) Finansiering från Business Finland till ett lokomotivföretag	4
b) Business Finlands finansiering för andra medlemmar i ekosystemet för	4
c) EU-finansiering och nordisk finansiering till lokomotivföretag och ekosystempartner	5
4. Tävlning i två etapper: deltagande och val av vinnare	5
a) Inlämning av bidrag till tävlingens första omgång	5
b) Muntlig presentation (pitch)	6
c) Urval till den andra omgången (förhandlingsfas)	6
d) Slutligt tävlingsförslag/finansieringsansökan och beslut	6
e) Urvalskriterier	7
5. Tävlingens tidtabell	7

BILAGA I Mall för uttagningsprovets första etapp

BILAGA II Pitchmodell

2.4.2024

1. Bakgrund och tidigare utmaningstävlingar

Finland har som mål att öka sina forsknings- och utvecklingsutgifter till fyra procent av bruttonationalprodukten fram till 2030¹. Business Finland strävar efter att bidra till att uppnå detta mål genom tävlingen. Stora företag har en nyckelroll när det gäller att uppnå målet.

Business Finland lanserade den första utmaningstävlingen för lokomotivföretag i början av 2020. Sex projekt från sju företag valdes ut som vinnare, som får sammanlagt 120 miljoner euro i finansiering från Business Finland. De lokomotivföretagen är ABB, Fortum och Metsä Group, Kone, Neste, Nokia och Sandvik. De lokomotivföretag som beviljats finansiering har förbundit sig att öka sina investeringar i forskning, utveckling och innovation (FUI) i Finland med sammanlagt 525 miljoner euro fram till 2025.

Borealis Polymers, Meyer Turku, Nokia, TietoEvry, Valmet och Wärtsilä valdes ut för finansiering i tävlingen 2021. Den kumulativa FoU-ökningen för dessa lokomotiv är 568 miljoner euro.

Året därpå delades finansiering ut i två tävlingskategorier. Konecranes finansierades i lokomotivkategorin och Bittium, Danfoss, Mirka, Orion, Picosun och Ponsse+Epec i utmanarkategorin. I Finland uppgår dessa FUI-höjningar till sammanlagt 375 miljoner euro.

I tävlingen 2023 valdes Kempower, Patria, Valio och Wärtsilä.

Mer information och nyheter om tidigare finansierade lokomotivföretag finns på

<https://www.businessfinland.fi/sv/for-finlandska-kunder/tjanster/finansiering/finansiering-for-lokomotivforetag-och-ekosystem>

2. Principerna för utmaningstävlingen 2024

Business Finland öppnar en ny utmaningstävling den 2 april 2024. Syftet med tävlingen är att avsevärt öka företagets investeringar i forskning, utveckling och innovation i Finland samt att skapa nya arbetstillfällen och ekosystem för ny affärsverksamhet till ett värde av flera miljarder euro.

Tävlingens kategorier:

1. **Lokomotivföretag:** företag som verkar globalt och som har kapacitet att göra betydande tilläggsinvesteringar i FUI-verksamhet i Finland. Finansieringen kan uppgå till högst 20 miljoner euro för lokomotivföretag och 50 miljoner euro för ekosystempartner.
2. **Utmanarföretag:** för företag som strävar efter att växa till en global aktör, lösa en mindre eller mer fokuserad utmaning, utveckla helt nya affärsmöjligheter eller stärka rollen för ett företag som är verksam i Finland i en globalt verksam koncern. De extra FUI-investeringslöften är inte riktigt lika stora som för lokomotivföretag. Utmanarföretaget får finansiering upp till 10 M€ och dess ekosystem 20 M€.

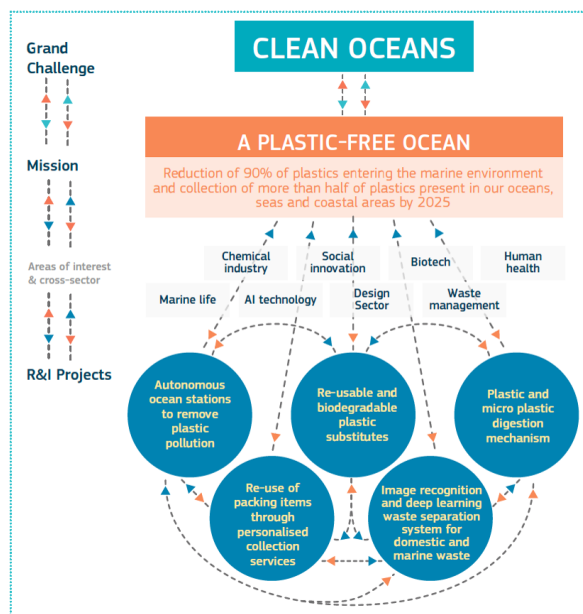
Tävlingen är inte begränsad till något specifikt tema eller teknikämne. Avsikten är att använda sammanlagt 60 miljoner euro för denna utmaningstävling. Projekten pågår i 3-5 år. Samarbetsprojekt mellan två företag är möjliga i båda tävlingskategorierna.

¹ <https://valtioneuvosto.fi/sv/regeringar/regeringsprogrammet#/>

2.4.2024

De projekt som föreslås av de företag som deltar i tävlingen ska erbjuda lösningar på stora framtida utmaningar, antingen på uppdrag eller betydande tekniska utmaningar. De ska ha en betydande inverkan på Finlands kompetens, konkurrenskraft och investeringar i forskning, utveckling och innovation. Exempel på uppdragsorienterad FoUI-verksamhet finns i kommissionens rapporter: Mazzucato – *A problem-solving approach to fuel innovation-led growth*² och *Mission-Oriented Research and Innovation Policy*.³

EXAMPLE OF A MISSION: A PLASTIC-FREE OCEAN



Lokomotiv- eller utmanarföretag definierar uppdraget och färdplanen och leder samarbetet

Partners och partnerskapsprojekt bidrar för sin del till att lösa uppdraget

Från "En problemlösningsmetod för att driva innovationsledd tillväxt"

Finansieringen och uppföljningen av den fokuserar på projektets direkta effekter på nya FUI-investeringar och arbetsplatser i Finland samt på skapandet av samarbete med andra företag, särskilt små och medelstora företag och forskningsorganisationer. De vinnande projekten kommer att väljas ut i enlighet med dessa indikatorer, och finansieringen kommer att betalas ut i enlighet med deras resultat och de kostnader som uppstått. Betalningsindikatorerna kommer att bestå av följande komponenter

- FUI-ökning i Finland av det lokomotivföretaget/utmanarföretaget (M€), vikt 70 %
- Ekosystem utvecklat av det lokomotiv/utmanande företaget, vikt 30 %
 - o Antal saminnovationsprojekt
 - o Antal EU-ansökningar
 - o Antal samarbetspartners

Ju högre den utlovade absoluta FUI-ökningen är, desto mer konkurrenskraftigt anses projektet vara. Om de planerade tilläggsinvesteringarna och samarbetet inte förverkligas kan företagets finansiering avbrytas eller minskas. Dessutom fästs uppmärksamhet vid konsekvenserna för samhällsekonomin och samhället samt vid skapandet av ny information och kompetens. Business Finland följer upp hur de sistnämnda målen uppnås, men de påverkar inte utbetalningen av finansieringen eller projektets fortsättning.

Företag som deltar i tävlingen förväntas bedöma hur mycket offentlig finansiering som behövs för att finansiera andra aktörer i ekosystemet. Business Finland är berett att finansiera de övriga medlemmarna i varje lokomotivföretags ekosystem (på basis av separata ansökningar) med högst 50 miljoner euro under fem år

² <https://op.europa.eu/en/publication-detail/-/publication/5b2811d1-16be-11e8-9253-01aa75ed71a1/language-en>

³ https://ec.europa.eu/info/sites/info/files/mission_oriented_r_and_i_policy-a_rise_perspective.pdf

2.4.2024

enligt en gemensam vägkarta. Högst 20 miljoner euro reserveras för utmanarföretagens ekosystem under fem år. Lokbolagen ska också utvärdera användningen av annan ekosystemfinansiering (t.ex. EU, Finlands Akademi).

Det finansierade lokbolaget förbinder sig att producera kommunikationsmaterial, som till exempel Business Finland kan använda i sin egen kommunikation. Lokbolaget förbinder sig också att skapa en egen webbplats för det finansierade projektet, där man kan följa projektets framskridande och utvecklingen av partnersätverket.

3. Principer för finansiering

a) Finansiering från Business Finland till ett lokomotivföretag

Finansieringen kan uppgå till högst 20 miljoner euro per lokomotivföretag och projekt och 10 miljoner euro per utmanarföretag och projekt. Den maximala finansieringsnivån är 40 procent av kostnaderna för projekt som huvudsakligen omfattar industriell forskning. Business Finlands normala finansieringskriterier gäller, men stora företag behöver inte köpa tjänster av forskningsorganisationer eller små och medelstora företag.

De sökande som deltar i tävlingen om lokomotivföretag bör beakta att ett företag kan få finansiering från Business Finland genom högst två på varandra följande tävlingar. Syftet med detta är att begränsa den risk som koncentrationen av offentlig innovationsfinansiering utgör.

Av de sökande förutsätts att de har ett mätbart och betydande samarbete med forskningsorganisationer och/eller små och medelstora företag. Finansiering som beviljas ett lokomotivföretag ska inte nödvändigtvis användas för forskningstjänster eller tjänster som köpts av små och medelstora företag, utan det lokomotivföretaget ska stödja och uppmuntra forskningsorganisationer och/eller små och medelstora företag att delta i lösningen av uppdraget genom sina parallella projekt. Ett företag som leder eller utmanar ska utarbeta en färdplan för samarbetet och aktivt synliggöra sina nätverk redan i ansökningskedet. Det lokomotivföretaget ska dra upp riktlinjer för partnerskapsprojekt och nätverk som främjar dess uppgift och skapa planer för EU-samarbete samt skapa länkar till Finlands Akademis flaggskepp och annat motsvarande nationellt och internationellt samarbete.

Finansiering för lokomotivföretag kan också sökas av två företag som vill lösa samma stora utmaning, var och en ur sitt eget perspektiv.

Business Finlands finansiering för stora företag: <https://www.businessfinland.fi/sv/for-finlandskakunder/tjanster/finansiering/forskning/forskning-utveckling-och-pilotforsok-stora-foretag>

b) Business Finlands finansiering för andra medlemmar i ekosystemet för

Business Finland är berett att bevilja partnerskapsfinansiering till det ekosystem som håller på att växa fram kring de lokomotivföretagen och utmanarföretagen. Övriga parter i det lokomotivföretagets ekosystem finansieras med högst 50 miljoner euro under 5 år och utmanarföretagets ekosystem med högst 20 miljoner euro. Det lokomotiv och utmanande företagets uppgift är att aktivera partnerskapsprojekt och parter för att lösa en gemensam utmaning. Partnerskapsprojekten ska vara i enlighet med den färdplan som loket/utmanaren tagit fram och stödja genomförandet av uppdraget. Ekosystemet byggs upp och förstärks under lokets eget projekt.

Det lokomotiv/utmanande företaget måste stödja och uppmuntra forskningsorganisationer och andra företag att delta i lösningen av uppdraget genom sina parallella projekt. Företag kan ansöka om finansiering för egna FUI-projekt eller gemensamma innovationsprojekt mellan flera företag eller mellan företag och forskningsorganisationer. Forskningsorganisationer kan söka finansiering för saminnovationsprojekt men också för enskilda forskningsprojekt eller samprojekt mellan flera forskningsorganisationer (Co-Research).

2.4.2024

Mer information om finansiering av partnerskapsprojekt: <https://www.businessfinland.fi/en/whats-new/calls/2021/partnership-model-funding-call-for-companies-and-research-organizations>

c) EU-finansiering och nordisk finansiering till lokomotivföretag och ekosystempartner

Business Finland förväntar sig att europeiska och andra internationella finansieringskällor och samarbetsnätverk utnyttjas så effektivt som möjligt för att finansiera projektet. Exempel på finansieringskällor och nätverk:

Europeiska finansieringsprogram och nätverk (t.ex. Horizon Europe, Eureka, ESA, FSE, InvestEU):
<https://www.eurahoitusneuvonta.fi/sv/framsida>

EU:s innovationsfond för demonstration av koldioxidsnål teknik:
https://climate.ec.europa.eu/eu-action/eu-funding-climate-action/innovation-fund_en?prefLang=sv

Europeiska investeringsbanken (EIB, EIF): <https://www.eib.org/en>

Nordiskt samarbete (Nordic Innovation, NordForsk, Nordisk energiforskning, Nordiska ministerrådet):
<https://www.nordicinnovation.org/programs>, <https://www.nordforsk.org>, <https://www.nordicenergy.org/>

4. Tävlning i två etapper: deltagande och val av vinnare

Tävlingen består av två faser. I det första skedet presenteras idén/missionen och effekterna av lösningen på Finland, tillsammans med huvuddragen i den föreslagna lösningen och kärngruppen i det potentiella ekosystemet.

De sökande bjuds in att presentera sin idé muntligt för en expertpanel från Business Finland, och panelen väljer ut de förslag som ska bjudas in till fortsatta förhandlingar på basis av den skriftliga ansökan och den muntliga presentationen. Idén, och i synnerhet genomförandeplanen, kommer att diskuteras närmare under de fortsatta förhandlingarna. De bästa projekten kommer att bli ombedda att lämna in sina slutliga ansökningar om finansiering.

a) Inlämning av bidrag till tävlingens första omgång

Alla deltagare måste använda den ansökningsmall som finns i bilaga I. Projektförslaget kan göras på finska, svenska eller engelska. Förslaget som lämnas in i det första skedet är inte en finansieringsansökan. Det är en bekräftelse på att du deltar i utmanings-/idétävlingen.

Tävlingsförslaget i det första skedet (skriftlig projektbeskrivning enligt ansökningsmallen i bilaga I + preliminärt pitch deck enligt bilaga II) ska vara Business Finland tillhanda senast på torsdagen den 5 september 2024 kl. 23.59. Pitch decket kan kompletteras innan själva pitchpresentationen.

Tävlingsförslag ombeds i första hand skickas per e-post via en skyddad förbindelse på <https://secure.businessfinland.fi/suojaposti>. Följande måste beaktas:

- Den sökandes namn och ärende-ID ska tydligt anges i e-postmeddelandets ämnesfält: **"NAMN PÅ SÖKANDE ORGANISATION: Leading and Challenger Companies Competition 2024 - Veturien ja haastajien kilpailu 2024 BF/2/35/2024"**
- **Bilagor som ska skickas (max 5 st / 35 MB).** Om du skickar fler än 5 bilagor, packa dem i en zip-fil. Godkända filformat inkluderar: doc (x), rtf, xls (x), ppt (x), pdf, txt, tif, jpeg, jpg, gif, png ja zip. Filnamnet får inte innehålla specialtecken (< > : " / \ | ? *). Vid användning av e-post anses tävlingsförslaget ha kommit Business Finland tillhanda när meddelandet och bilagorna finns tillgängliga i läsbar form på e-postkontot för Business Finlands registerbyrå.

2.4.2024

Tävlingsförslag kan också lämnas per post eller i ett slutet kuvert till Business Finlands reception:

Business Finland/registerbyrån
PB 69 (Porkalagatan 1)
00101 Helsingfors

b) Muntlig presentation (pitch)

Som regel kommer alla deltagare i det första skedet att bjudas in att presentera de viktigaste punkterna i sin ansökan muntligt som en pitch-presentation. Business Finland kan dock besluta att inte bjuda in en sökande om det är uppenbart att han eller hon inte uppfyller målen för tävlingen. Presentationens struktur måste följa modellen i bilaga II.

Pitchingteamet bör inkludera en representant för företagets högsta/högsta ledning.

Business Finland planerar 20 minuter för presentationen och minst 20 minuter för intervjuer. De sökande ombeds ange de tre lämpligaste tidpunkterna i sitt anbud. Lediga tider:

	tor 12.9	fre 13.9	mån 16.9	ti 17.9	ons 18.9	tor 19.9	fre 20.9
Morgon							
Eftermiddag							

c) Urval till den andra omgången (förhandlingsfas)

En panel som sammanställts av Business Finland poängsätter alla förslag och muntliga presentationer i enlighet med kriterierna i punkt e. De förslag som får högst poäng kommer att bjudas in till fortsatta förhandlingar. Alla deltagare kommer att få feedback. De förslag som lämnas in till tävlingen och bedömningarna av dem är sekretessbelagda. Namnen på deltagarna eller de som valts ut till den andra omgången kommer inte att offentliggöras.

Business Finland bedömer trovärdigheten och genomförbarheten av de uppgifter som de sökande lämnar. Vid bedömningen av förslagen kan Business Finland utöver sina synpunkter på informationens genomförbarhet och tidshorisont också använda annan information än den som lämnats av de sökande, utöver sina synpunkter på informationens genomförbarhet och tidshorisont, eventuella risker och andra aspekter som hänför sig till de önskade effekterna.

d) Slutligt tävlingsförslag/finansieringsansökan och beslut

Det beräknas att det kommer att bli två omgångar av diskussioner/förhandlingar med de utvalda sökandena. De företag som väljs ut ombeds lämna in sina slutliga finansieringsansökningar (projektplan och kostnadsberäkning, inklusive de etappmål och utbetalningskriterier som förhandlats fram med Business Finland).⁴ Finansieringsansökan lämnas in via Business Finlands elektroniska system. Mallen för projektplanen som ska bifogas finansieringsansökan kommer att ges till de utvalda företagen. När du har fyllt i blanketten ska den sparas som bilaga i Business Finlands elektroniska system.

Business Finlands finansiering är alltid behovsprövad. Finansieringsbeslutet fattas i enlighet med urvalskriterierna i punkt e) och Business Finlands normala FUI-finansieringskriterier.

Målet är att finansieringsbesluten ska fattas i början av 2024. Efter att finansieringsbeslutet har fattats publiceras mottagarens namn och en sammanfattning av det uppdrag som ska lösas och dess konsekvenser.

De lokomotivföretagen förväntas aktivt kommunicera om projektet och ekosystemet och utarbeta en kommunikationsplan. De måste också skapa en särskild webbplats för projektet, bland andra krav.

⁴ Företag har dock alltid rätt att ansöka om finansiering från Business Finland.

2.4.2024

e) Urvalskriterier

Urvalskriterier i de två faserna:

1. Konkurrens (urval av sökande): genomslag

- Ökningen av FUI-investeringarna i Finland*, ökningens trovärdighet, andra positiva effekter på samhället
- Tydlighet i uppdrag och mål
- Behovet av ett ekosystem för att lösa Finlands uppdrag och exportaffärspotential (lokomotivföretag + ekosystem)
- Det måste visas att projektet är kärnan i företagets strategi och att företagets högsta ledning är engagerad i projektet (pitchingteamet bör inkludera en representant för företagets högsta ledning)
- Mervärde genom finansiering från Business Finland

** Belopp som anmälts till Statistikcentralen*

2. Utvärdering av finansieringsansökningar: verksamhetsplanens genomslag och kvalitet

De kriterier som användes under den första fasen, plus följande:

- Kvalitet och genomförbarhet av företagets egen projektplan. Företaget måste visa att det har tillräckliga resurser och ett engagerat team för att leda projektet.
- Planerade åtgärder och engagemang för ekosystemutveckling (vägkarta). Hur företaget kommer att förvalta ekosystemet och partnerskapsfinansieringen mätt i miljoner euro ska beskrivas. Tillgången till experter och identifiering av partnerföretag
- Plan för användning av annan finansiering (t.ex. Finlands Akademi, EU)

Tävlingsförslagets olika delar bedöms på skalan 1–5 enligt följande: 1 (halvfärdigt), 2 (dåligt), 3 (ganska bra), 4 (bra) och 5 (utmärkt) med 0,5 poängs intervall. De slutliga poängen kommer att fastställas genom ett konsensusmöte där granskarna av förslagen kommer att delta. Business Finland utarbetar en rankingslista och väljer ut kandidater och mottagare av finansiering på basis av bedömarens poäng.

5. Tävlingsens tidtabell

1. Utmaningstävlingen öppnar den 2 april, 2024.
2. Deadline för första omgångens förslag: 5 september 2024 kl. 23.59
3. Pitching planerad 12-19.9.2024
4. Urval för vidare förhandlingar senast den 4 oktober
5. Förhandlingar med de utvalda bolagen: oktober-december 2024
6. Finansieringsbeslut i början av 2025

2.4.2024

BILAGA I: MALL FÖR FÖRSLAG I DEN FÖRSTA ETAPPEN

Första fasens förslag: försättsblad + max 10 sidor och pitch deck

Anmärkningar och ytterligare information är tillåtna, men granskarna är endast förpliktigade att bedöma det faktiska 10-sidiga förslaget. Särskilt avsnitten 1 och 2 i förslaget kommer att granskas under den första etappens utvärdering.

FÖRSÄTTSBLAD

ALLMÄN INFORMATION

Projektets namn:

Den deltagande organisationens namn och FO-nummer:

Namn och kontaktuppgifter till den verksamhetsansvarige chefen och kontaktpersonen (e-post och telefonnummer):

De tre lämpligaste tiderna för pitching:

- 1:
- 2:
- 3:

SAMMANFATTNING (denna sammanfattning är avsedd för granskarna och är inte offentlig)

En sammanfattning på upp till 2 000 tecken.

SÖKT FINANSIERING (belopp)

Preliminär kostnadsberäkning och finansiering som söks från Business Finland:

Uppskattat belopp (intervall) av det totala finansieringsbehovet för ekosystemet (Business Finlands andel)

IMPACT (planerad ökning av FUI-verksamheten i Finland för hela koncernen)

	Referensår 2023	2024	2025	Projektets slutår
Koncernens FUI-personal i Finland (antal anställda)						
Koncernens FUI-utgifter i Finland (miljoner euro)						

Andra effekter och effektkedjor beskrivs skriftligt i punkt 2 i textavsnittet.
I synnerhet konsekvenserna för den gröna omställningen ska beskrivas i detalj.

2.4.2024

Tävlingsförslagets rubriker/avsnitt (max 10 sidor totalt)**1. Uppdrags- och lägesbild**

- Utmaning/framtida behov som projektet adresserar, unikhet i idén, marknadspotential
- Läget i Finland och globalt, Finlands konkurrenskraft/konkurrensfördel
- Uppdragets betydelse för bolagets strategi

2. Effekter och indikatorer

- Inverkan på målet att öka FoU-utgifterna till 4 % av BNP (nya löneutgifter relaterade till företagets FUI-verksamhet i Finland, köpta tjänster, övriga verksamhetsutgifter samt investerings- och förvärvskostnader https://www.stat.fi/til/tkke/2018/tkke_2018_2019-10-24_laa_001_fi.html)
- Företagsledningens engagemang för uppdraget och FUI-verksamheten ökar
- Eventuella konsekvenser för den gröna/digitala omställningen, andra positiva effekter på Finland (t.ex. uppkomsten av ny kompetens och kompetensnav, nya professurer, patent, lärdomsprov, nätverkets omfattning, nya företag, företagets tillväxt, förbättrad konkurrenskraft, skatteintäkter, miljökonsekvenser, hälsoeffekter)

3. Nödvändig finansiering

- Uppskattning av BF-finansiering och annan finansiering som är nödvändig för det lokomotivföretaget
- Uppskattning av BF-finansiering och annan finansiering som är nödvändig för det lokomotiv ekosystemet
- Mervärdet av Business Finlands finansiering (Vilken förändring uppmuntras av Business Finlands finansiering: förändringens omfattning, hastighet och omfattning i förhållande till den offentliga finansiering som behövs och marknadsmöjligheternas omfattning)

4. Vad behöver göras – preliminär färdplan för att lösa problemet

- Vad som behöver göras, vems input som behövs, det lokomotivföretagets roller och ekosystemet
- Vad finns redan tillgängligt för stöd eller samarbete? Åtgärder och initiativ som stöder projektet i Finland och globalt, särskilt i EU. EU:s finansiering
- Vilka nationella insatser som bör göras för att främja frågan och vad som bör göras internationellt (FUI-åtgärder, lagstiftning, standardisering etc.)
- Preliminärt schema, inklusive delmål

5. Projektplan för det lokomotivföretaget (en mycket kortfattad och tydlig preliminär beskrivning i tävlingens första fas)

- Ett genomförande-/projektplan för det lokomotivföretaget, som innehåller en beskrivning av det egna företagets verksamhet, team och resurser samt åtgärder för att stärka ekosystemet och öka kompetensen
- Kommunikationsplan

2.4.2024

BILAGA II Pitchmodell

Täckark + 6 andra objektglas med strukturen som beskrivs nedan

Täckark

Mission och nuvarande situation

- Vilken global utmaning som är riktad, idéns unika och marknadspotential
- Situation i Finland och utomlands, finsk konkurrensfördel
- Uppdragets relevans/viktighet i företagets strategi

Påverkan

- Effekten på målet för regeringsprogrammet är att öka FoU-utgifterna med 4 % av BNP (tabell nedan)
- Andra positiva effekter
- Ledningens engagemang för uppdraget och effektivitetsmålen

	Referensår 2023	2024	2025	Projektets slutår
Koncernens FUI-personal i Finland (antal anställda)						
Koncernens FUI-utgifter i Finland (miljoner euro)						

Finansieringsbehov

- Ledande/utmanarföretag (Business Finland + övrigt)
- Ekosystem (Business Finland + annat)
- Mervärde av Business Finland-finansiering

Preliminär roadmap

- Vad bör göras, vilka som behövs, roller som ledande/utmanande företag och ekosystem
- Vad som redan pågår inom detta område
- Vad bör göras i Finland/internationellt
- Tidtabeller, mål

Översikt över projektplan för lokomotiv/utmanarföretag

- Huvudinnehållet i projektet (egen forskningsverksamhet, aktivering av ekosystem, kommunikationsaktiviteter)
- Team och resurser
- Andra initiativ som stöder projektet (t.ex. på EU-nivå)

Annan potentiellt relevant bakgrundsinformation

- Företagsbeskrivning